



Sistema Para Puntos De Venta

MANUAL DEL USUARIO DELFÍN SOFTWARE 4.2

Información adicional P.B.X.: (4) 604 19 99 Celular: 310 445 11 48 Email: contacto@dlpsystems.co Ubíquenos

Web: www.dlpsystems.co Medellín – Colombia



CONTENIDO

CONTENIDO	2
INTRODUCCIÓN	3
NUESTRO PRODUCTO	4
CARACTERÍSTICAS FUNCIONALES	4
CARACTERÍSTICAS OPERACIONALES	5
PLATAFORMA Y REQUERIMIENTOS	8
INGRESO AL SISTEMA	
FORMA DE NAVEGAR POR DELFÍN	
BOTONES DE ACCIÓN	
EMPRESA	
CENTRO DE COSTOS Y TERMINALES	
RETENCIONES	
TERMINALES	
ROLES Y PERMISOS	
USUARIOS Y CONTRASEÑAS	
CLIENTES	
PROVEEDORES	23
PRODUCTOS	
MEDIOS DE PAGO	27
TRANSACCIONES	
MESAS	
HABITACIONES	
VENDEDORES	
ZONAS	
IMPRESORAS	
CAMBIAR DE USUARIO	
VENTAS	
¿CÓMO REALIZAR UNA VENTA?	
¿CÓMO FINALIZAR LA VENTA?	
COMANDOS Y TECLAS DE FUNCIÓN	
COMPRAS	
¿CÓMO REALIZAR UN ABONO A UNA COMPRA?	
PEDIDOS	51
INVENTARIO	53
REPORTES	
HERRAMIENTAS	63
PROCESOS ESPECIALES	65
SALIR DEL SISTEMA	



INTRODUCCIÓN

En DLP Systems somos conscientes de que la dinámica comercial de los negocios nos presenta cada día nuevos retos y desafíos que debemos afrontar para ser más competitivos, ya sea implementando nuevas estrategias de mercadeo o apoyándonos en tecnología adecuada y actualizada.

Nuestra firma nace como una respuesta a la creciente necesidad de información y asesoría que sobre esta materia requieren las empresas de Retail. El esfuerzo administrativo que demanda mantener los datos y procesos al día en este tipo de negocio nos motivó a diseñar una solución práctica y completa, especializada en controlar eficientemente los procesos que involucran el punto de venta y que brinden las herramientas adecuadas para su administración: Delfín Software®.

Una de las principales características de Delfín Software® es su versatilidad, ya que le permite ajustarse a las necesidades específicas de cada empresa, independientemente de cual sea el sector comercial al cual pertenece. Actualmente ofrecemos nuestros servicios a Supermercados, Superetes, Tiendas de Abarrotes, Tiendas por Departamento, Almacenes, Restaurantes, Bares, Discotecas, Hoteles, entre otros.

Somos una empresa con más de 12 años en el mercado, lo cual es garantía de cumplimiento y servicio. Contamos con un grupo de profesionales con amplia experiencia en el negocio de retail y completo conocimiento de las necesidades de los clientes finales.

Nuestro compromiso institucional es convertirnos en su mejor aliado estratégico y garantizarle un retorno de la inversión a corto plazo.

Este manual le permitirá poner manos a la obra rápidamente. Aquí aprenderá como realizar las tareas más comunes, y encontrará sugerencias.

Derechos reservados © 2011, DLP SYSTEMS.



NUESTRO PRODUCTO

Delfín es un integrador de soluciones para el mercado de retail en general, que puede especializarse en un nicho de negocio en particular, llámense Tiendas por Departamentos, supermercados, farmacias, comidas rápidas, ferreterías, entre otros.

CARACTERÍSTICAS FUNCIONALES

Software de gestión.

Los programas de gestión que le ofrecemos, le dan versatilidad y un máximo control a cualquier empresa que precise un programa ágil y eficaz para sus puntos de venta, permitiéndole conocer a tiempo real la situación sobre ventas, inventarios, compras, clientes y proveedores.

Más potencia en el punto de venta.

Utilizamos la tecnología más actual y sofisticada basada en PC. Es fácil de utilizar y sencilla de instalar. Esto le permite estar al día con las ventas y mejorar la gestión de mercancías y su rendimiento.

Versatilidad para personalizar el software acorde con las necesidades de su negocio

Delfín es una solución preparada para desarrollar y soportar las necesidades propias de las organizaciones de Distribución. Cada nuevo proyecto **Delfín** es diferente del anterior, dependiendo de la naturaleza de la organización en donde se implanta.

- Permite la captura de información relativa a movimientos de mercancía a partir de dispositivos como Terminales de Punto de Venta, Capturadoras de Datos, Monitores Touch Screen.
- Soporta las gestiones habituales en un entorno de Distribución y permite personalizar la gestión específica de cada organización, a partir de una etapa que es estándar en todo proyecto Delfín.
- Genera informes y estadísticas acordes a sus necesidades para facilitar la toma de decisiones.
- Proporciona datos y diferentes interpretaciones de los mismos que aumentan las posibilidades de éxito de los procesos de decisión.

Integración

La solución **Delfín** considera la integración con otros subsistemas externos a la aplicación, para la consecución de una solución global:

Diario electrónico de transacciones

Registro de transacciones producidas por cualquier operación sobre Artículos y conservadas en tablas históricas, con opciones de consulta e impresión.



Seguridad

Sistema de Seguridad e Integridad de datos y acceso a la información.

Ayuda

Sistemas de ayuda a usuario, disponible en toda la aplicación.

Control unitario del Inventario

Control de existencias de cada punto operacional de la empresa. Tanto en ambiente distribuido como en centralizado:

- Almacén Central.
- Centros regionales.
- Depósitos.
- Tiendas.

CARACTERÍSTICAS OPERACIONALES

Ventas público: Módulo que maneja el punto de venta como tal, el cual es operado por el cajero. En este módulo se puede realizar el registro de los productos, manejo de devoluciones, manejo de diversas formas de pago (Efectivo, Cheques, Tarjetas Débito y Crédito etc.), Ventas de Contado, Ventas a Crédito, Ventas Club, Abonos a la Cartera, Ventas Congeladas, Descuentos en línea, Descuentos pie de factura, entre otras características.

Administrativo: Ejerce toda la función administrativa para el control de su negocio. Delfín Software® le permite tener una visión sistémica e integral de su empresa, donde todos y cada uno de los procesos se correlacionan e interactúan de manera que usted siempre tendrá el control de la información.

Compras: Tan importante como las ventas, la adecuada administración en el proceso de compras permite adquirir solo los productos necesarios en las cantidades adecuadas evitando costos innecesarios u ocupando espacio en bodega que puede ser aprovechado de mejor manera. Delfín Software® cuenta con reportes de la rotación de productos, manejo de lotes y fechas de vencimientos de productos.

A través de este módulo usted puede ingresar todas las Transacciones que tengan que ver con su negocio: Compras, Averías, Bonificaciones, Consumos internos, Ajustes de Inventarios y otro tipo de transacciones que usted desee configurar y como afectar su inventario (Suma o Resta al Inventario, solicita o no proveedor). Además ingresamos los artículos de cada proveedor con sus condiciones específicas, Descuentos Comerciales, Descuentos Financieros, Descuentos Ocasionales etc.

Cuentas por pagar: Por este módulo puede ingresar los pagos a los Proveedores.

Clientes: Este módulo posee la opción de actualización de clientes, con la cual el cliente puede ser creado, cancelado; actualizar sus datos: Dirección, Teléfono, E-mail, Referencias personales, Referencias Comerciales, plazo, etc.

Además premia la fidelidad de sus clientes por medio del manejo de puntos acumulables por las compras realizadas en sus puntos de venta.

Creación de productos: Esta opción le permite la creación de Grupos y Subgrupos con el fin de analizar el movimiento de los productos. De igual manera permite la creación y modificación de los productos que serán vendidos en el almacén.

Adicionalmente puede manejar las especificaciones de un producto o artículo: productos perecederos, lista alterna de precios al público y manejo de productos compuestos como promociones o anchetas.

Para cada producto se ingresa la siguiente información Código Inteligente, Código Suplementario, Descripción del artículo, Código Corto, factor, Régimen de IVA, Retención en la fuente, si tiene IVA o no, sugerido en el precio de venta, forma de sacar un precio de venta, costo, hasta 5 precios de venta, manejo de artículos compuestos entre otros.

Diseño de reportes: Permite configurar la información a ser usada e impresa en los diferentes reportes que se le entregan al cliente, o en los recibos generados por las diferentes transacciones creadas por el usuario.

Reportes: A través de los diferentes reportes usted podrá conocer el estado de las actividades y transacciones comerciales de su empresa en el momento que lo requiera. Algunos de estos reportes cumplen con los parámetros oficiales establecidos por La Dirección de Impuestos y Aduanas DIAN.

Los informes estándares son:

- Comprobante de Ventas Diarias
- Cuadre de Cajero
- Ventas Por:
 - o Producto
 - o Fecha
 - o Vendedor
 - Medios de pago
- Comisión de Vendedores
- Utilidad En Ventas
- Cartera:
 - o Cuentas x cobrar



- o Cuentas x pagar
- Abonos cuentas x pagar
- o Abonos cuentas x cobrar
- Inventario valorizado
- Inventario por Proveedor
- Kárdex
- Pedidos de mercancía con su respectivo sugerido
- Tomas físicas
- Cotizaciones
- Pedidos a proveedores
- Interfaces con:
 - o Capturadoras de datos Apexware, Unitech, Motorola
 - o Merco mucho
 - CEN (centro electrónico de negocios)
 - FENALCO
 - o CIFIN
 - Software de Contabilidad

Inventarios: El inventario se convierte en uno de los procesos más importantes de las empresas. El control estricto de todos los productos y materias primas debe ser real y al día, ya que de la adecuada implementación de procesos de logísticas de abastecimiento y excelentes formas de comercializar y mercadear sus productos y servicios dependerá el éxito de su establecimiento comercial, no en vano las grandes empresas invierten mucho en normalizar y formalizar estos procesos.

En este módulo se puede consultar las Entradas del día, Entradas del mes, Salidas del día, Salidas del Mes, Saldo Actual por artículo. Además, a través del Movimiento de Inventarios usted podrá tener control del Kardex, traslados a bodega, compras, devoluciones, inventario físico y de control, entre otros.

Control de cartera: Cartera por edades, estado de cuenta, recibos de caja etc. Todos estos procesos cuentan con un completo grupo de reportes y consultas detalladas de seguimiento eficaz y le permite la planeación estratégica de su negocio como los reportes de facturación, utilidad en ventas.

El estado de caja muestra los ingresos brutos y netos, por las ventas, así como la discriminación de los totales recibidos en efectivo, cheques y cada una de las tarjetas. Cualquier tipo de reporte puede obtenerse por pantalla o por impresora y le permite un arqueo de caja en cualquier momento.

Con Delfín Software® usted obtiene:



- Control total de su negocio
- El software de punto de venta más fácil de usar
- Información confiable y a tiempo
- Incremento en la rentabilidad de su negocio
- El mejor control de procesos para evitar robos
- Agilidad y rapidez en el servicio
- Control sobre la labor de sus empleados
- Menos trámites y papeleo
- Minimizar el error en sus operaciones

PLATAFORMA Y REQUERIMIENTOS

Delfín Software® está desarrollado totalmente con tecnología de punta, trabaja en sistemas operativos Windows. La configuración Mínima de equipos ofrecidos en el medio es totalmente compatible, adicionalmente puede trabajar con periféricos especializados como: lectores de códigos de barras, cajón monedero, basculas, capturadoras de datos, miniprinter.

Servidor

El equipo servidor debe contar con buenas características técnicas, ya que los demás equipos se conectan a este, y es el que contiene los archivos donde se almacena la información (Base de Datos), los requerimientos mínimos son los siguientes:

- Sistema operativo Windows Server 2003 o 2008, Windows Seven o superior.
- Disco Duro 4 GB libres
- Memoria RAM mínimo 1 GB, Recomendado 3 GB
- Tarjeta de red 10 / 100
- Mouse compatible con Windows.
- Unidad de DVD
- Monitor a color, configuración mínima 800 x 600, Alta densidad (16 Bits) o superior

Estas características de servidor varían según la cantidad de estaciones de trabajo que se conectan a él.

Estaciones de trabajo

Las estaciones de trabajo son aquellos equipos desde los cuales los usuarios acceden al sistema, los requerimientos mínimos son:

- Sistema operativo Windows XP, Vista, Seven o superior.
- Disco Duro 4 GB libres
- Memoria RAM mínimo 1 GB, Recomendado 3 GB
- Tarjeta de red 10 / 100
- Mouse compatible con Windows.
- Unidad de DVD



• Monitor a color, configuración mínima 800 x 600, Alta densidad (16 Bits) o superior

Adicionalmente a las características de los computadores, se debe contar con una infraestructura de red que soporte los equipos acorde con las necesidades de la Organización.

Es recomendable que la instalación del sistema, sea realizada por personal técnico que puedan verificar las características de hardware y de software de los equipos en los cuales se va a instalar la aplicación, y que de igual forma pueda resolver problemas que se presenten durante el proceso.



INGRESO AL SISTEMA

Este sistema tiene la solución para el control de su negocio, por tal motivo el ingreso al sistema, y cada una de las opciones requiere de claves de acceso que son definidas según las decisiones administrativas de cada empresa.

Ingreso Al Sistema Delfín	
	Autenticar
Empresa: C. Costo: Estación: 01 01	Terminal: 01
Aceptar C	ancelar
NUM 03/10/201 dd/mm/aaaa	1 12:11:18 PM hh:mm:ss
Figura 1	

En los campos de: EMPRESA, C. COSTOS Y TERMINAL, aparece por defecto el número de terminal asignado, con el fin de evitar errores de digitación por parte del personal que ingrese al sistema. Por tal motivo lo único por digitar para el ingreso al sistema sería la contraseña.

Contraseña: Cada usuario tiene su contraseña de acceso que permite ingresar al sistema y a las opciones autorizadas definidas por el personal administrativo de la empresa.

Luego de digitada la contraseña, se da clic en el botón Aceptar para ingresar al sistema.

FORMA DE NAVEGAR POR DELFÍN

Algunos módulos se podrán ejecutar por medio de los botones ubicados en la pantalla inicial, para permitir un modo más rápido de acceso a ellos, estos módulos son:

- Ventas
- Movimientos
- Inventario
- Sinco



Figura 2

Simplemente puede dar clic en alguno de ellos para ingresar, o también podrá acceder mediante el menú **Movimientos** que además permitirá ver otros módulos como se muestra en la siguiente imagen:



Figura 3

En el menú principal del sistema, aparecen todas las opciones que posee el sistema, a las cuales podrá ingresar siempre y cuando tenga permiso. Al hacer clic, en alguna de estas, se mostrarán



más opciones adicionales como se muestra a continuación después de haber dado clic en el menú Archivo:

🚮 MASI	FINCA S.A -	PUN	TO D	E VENTA -	Sistem	a Pa	ra Punto De Venta	DELFI	1		
Archivo	Movimientos	Cons	sultas	Reportes	Herramie	ntas	Procesos Especiales	Ayuda	Salir		
<u>C</u> onfigu <u>M</u> aestri	uración os	•	Emp Cenl	resa tro De Costi	DS						
Cambia	ar de <u>U</u> suario		<u>T</u> ern	ninales							
Impres	ora		Res	olución							
<u>S</u> alir			<u>R</u> ete	ención	•						

Figura 4

De esta forma se puede navegar por todo el sistema, teniendo en cuenta que hay permisos de acceso según el cargo que ocupe dentro de la empresa.



BOTONES DE ACCIÓN

Los siguientes botones los encontrará en muchos de los formularios del sistema y su función es igual en cualquier lugar donde los encuentre, a continuación se explican las funciones más frecuentes de estos:

Grabar	 Almacena el registro actualmente en pantalla. Si el registro en pantalla ya existe, este realiza actualizan los datos. Si es en un reporte se utiliza para dar la orden de mostrarlo.
Eliminar	• Utilizado para eliminar el registro actual en la pantalla.
Buscar	 Realiza una búsqueda dependiendo de la ubicación del cursor, en un campo NIT Cliente, muestra un listado de clientes, en un campo PLU, muestra un listado de los productos del sistema. Etc. Esta función es posible accederla con Ctrl + B.
Imprimir	 Imprime en forma de reporte la información especificada.
Salir	• Sale del formulario en el que se encuentre ubicado.

Figura 5

Para los botones no incluidos aquí, basta con colocar el puntero del mouse encima del botón para que se muestre información sobre la operación que este realiza.

La acción de estos botones aplica igual en todo el sistema.



EMPRESA

Lugar donde se definen los datos de identificación de la empresa en la que vamos a trabajar.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Configuración, Empresa

Se mostrará la ventana con los datos de la empresa y los botones de acción necesarios para:

- Grabar una nueva empresa.
- Modificar los datos de la empresa.
- Eliminar empresa.

📾 Maestro De Empresas 🛛 🔀									
Código	N	ПΤ		Tipo de contribuyente					
01		71702	2822-9	REGIMEN COMUN					
Razón Soc	ial								
DLP SYST	DLP SYSTEMS								
Dirección				Telefono 1	Telefono 2				
CRA 43 # 3	31 - 154			604 19 99	310 445 11 48				
Represent	tante				Teléfono	_			
DIEGO LEO	ON PINO								
Observaci	ones					-			
					_				
						-			
Examin	ar Cei	ntro E	Electrónico D	e Negocios	Centrales De Riesgo				
Código	NIT			Razón S	Social 🔺				
01	71702822	-9	DLP SYSTEN	18					
					-	1			
•					▶	1			
					🛛 🖓 🗵	•			

Figura 6

Código: Número único con el que identificamos la empresa.

NIT: Número de identificación tributaria de la empresa.

Razón social: Nombre de la empresa que utilizará el sistema.

Tipo de contribuyente: Seleccionamos con un clic en el tipo de contribuyente.

Teléfono: Número telefónico de la empresa.

Dirección: Lugar donde está ubicada la empresa.

Observaciones: Permite incluir notas sobre la empresa.

Representante: Nombre de la persona que sirve de contacto de la empresa.

CENTRO DE COSTOS Y TERMINALES

Los centro de costos o sucursal de una empresa son utilizados para el manejo y control de inventario por cada lugar de almacenamiento de mercancía que tenga la empresa.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Configuración, Centros de costos

En esta ventana podemos ingresar un código y un nombre; tanto para el centro de costos como para cada una de las terminales.

🗐 Centro	De Costos Y Terminales		🜌 Centro	De Costos Y Termina	iles 🛛 🔀
Ce	ntro De Costo	Terminal	Ce	ntro De Costo	Terminal
Empresa	Razón Social		C.Costo	Nombre	
01	DLP SYSTEMS		0101	PUNTO DE VENTA	
C. Costo	Nombre	Cód. FENALCO	Terminal	Nombre	
01	PUNTO DE VENTA	0	01	CAJA1	
C. Costos	Nombre	<u> </u>	Terminal	Nombre	
0101	PUNTO DE VENTA		010101	CAJA1	
0102	BODEGA		010102	CAJA2	
			010103	ADMINISTRATIVA	
			010104	REPORTES	
			010204		

Figura 7

Empresa: Digitamos el código de la empresa a la cual le crearemos los centros de costos. **Centro de costos:** Digitar un código que identificará a cada centro de costos. **Nombre:** Con el que identificamos el centro de costos.

Para crear las **Terminales** usamos la misma pantalla y seleccionamos la pestaña **Terminal**, allí podremos crear las terminales que usarán el sistema cada una con un código diferente, indicando primero el código del centro de costos a la cual pertenecerá.

RETENCIONES

Permite configurar los parámetros de retención en la fuente, el IVA y el ICA. Esta información es importante para cuando se digiten las compras a proveedores.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Configuración, Retención

Tarifas: Permite establecer los diferentes porcentajes de retención con su respectiva base o tope.

Tipos de contribuyente: Esta opción permite crear los diferentes tipos de contribuyentes que se van a utilizar en el sistema.

Agentes de retención en la fuente: Se establecen tipos de contribuyentes que se deben practicar retención en la fuente.

Agentes de retención para el IVA: Permite establecer entre que tipos de contribuyentes se deben practicar retención en el IVA.

Agentes de retención para el ICA: Permite establecer entre que tipos de contribuyentes se deben practicar retención en el ICA.

😴 Tarifas De Retención	
<u>T</u> arifas	<u>E</u> xaminar
Código 01 Descripción	COMPRAS GENERALES
Base retención en la fuente	679000.00 🕂 Tarifa 3.50 🕂 🗙 100 💌
Base retención en el IVA	999999.00 🛨 Tarifa 75.00 🛨 🗙 100 💌

Figura 8

<u>C</u> onfiguración <u>E</u> xaminar	
Codigo 1 Descripcion REGIMEN COMUN	

Figura 9



TERMINALES

Para configurar aspectos como forma de impresión, formatos en tirilla o carta, uso de cajón monedero, cortar de papel al imprimir, consecutivo de factura, tipo de crédito, porcentaje de propina, datos a mostrar en el cuadre de caja, entre otra configuración de las terminales.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Configuración, Terminales

🕶 Configuración De Terminales		X
Terminal Consecutivo Factura 010101 0040998	VENTA1	Puerto impresora LLA ILPT1
010101 0040998 Opciones de Impresión Terminal Por Defecto In Vendedor In Vendedor In Vendedor In Mesa In Habitación In TouchScreen In Sonido In Mostrar Imagen De Producto In Mostrar Existencia En Ventas! In Propinas 000 % Puntos Ventas Contado In Puntos Ventas Crédito In Ventas Sin Existencias In Ventas Total Negativo o Cero In Ventas Total Negativo o Cero In Abrir Cajón Monedero In Comando apertura cajón In	VENTA1 PANTA Configuración General mprimir Comandas mprimir Cuotas Fac Cta Cte mprimir Cuotas Fac Ctubes Motel lotel [Registro De Huesped] Pedir Impresión Por Grupos Pedir Descuento En Precuenta Pedir Cliente Fin Factura Pedir Cliente Fin Factura Pedir Cliente Existente Pedir Cliente Mesa/Habitación Pedir Cliente Mesa/Habitación Pedir Relación De Clientes Pedir Abono En Nuevo Crédito Pedir Número De Cta. Corriente Pedir Precio de Venta Pedir Observaciones	LLA LLA LLA LLA LLA LLA LLA LLA
Chr(27) + Chr(112) + Chr(48) + Chr Comando corte papel	(60) + Chr(210)	Cuenta Corriente

Figura 10

Seleccione la opción **Terminal por defecto** para que al ingresar al sistema el equipo actual ingrese predeterminadamente con el número de terminal establecido en la casilla **Terminal**.

En la pestaña **opciones de impresión** puede establecer el tipo de impresión entre las siguientes alternativas

Clásica: imprime al finalizar la factura.

Línea a línea: imprime cada vez que registra un producto.

Active o desactive las opciones según la necesidad de su empresa.



ROLES Y PERMISOS

Permiten clasificar y controlar los usuarios del sistema, denegando o permitiendo el acceso a las diferentes opciones del sistema.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Roles

Crear roles: Permite crear los diferentes grupos de usuarios que van a utilizar el sistema. **Asignar accesos:** Permite definirle a cada rol creado anteriormente, las opciones a las que tiene acceso en el sistema.

E	😴 Creacion de Roles 🛛 🔀									
C	Codigo Descripcion									
I	003	CAJERO 📃 🐺 👫								
	Codigo	Descripcion 🔺								
	001	SUPER USUARIO								
	002	ADMINISTRADOR								
Γ	003	CAJERO								
Γ	004	CAJERO 1								
	4									

Figura 11

Los roles son como los cargos o perfiles que existan dentro de la empresa y que vayan a usar el sistema.

Después de realizar la creación de los roles, se debe realizar la asignación de accesos, la cual permite limitar que un usuario tenga acceso a todo el sistema y solo asignamos las opciones que deseamos que manipule.

Las opciones están agrupadas en 6 grandes pestañas de la siguiente manera:

Archivo: Son todas las opciones que se encuentran en el menú Archivo, Maestros.

Transacciones: Corresponde a todas las acciones que se pueden realizar en ventas, compras, transacciones, abonos, notas crédito, toma física, ingresos y egresos.

Consultas: Permite establecer las consultas del sistema a las que tendrá acceso.

Reportes: Es el listado de todos los reportes que tiene el sistema, para que se pueda establecer a cuáles de ellos tiene acceso el rol que se está configurando.

Herramientas: Son todas aquellas utilidades que no son del diario uso del sistema, y que contienen opciones como exportar o importar archivos para usos en otros sistemas.

Procesos especiales: Contiene todas las opciones que permiten realizar una reparación del sistema en caso de daño.

🜌 Asignación De Roles						X
Rol						
CAJERO	•					
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·				1		1
Archivo Transaccio	nes Consultas	Reportes	Herramienta	ns Pro	cesos Especia	es
 ✓ Ventas Anular Ventas ✓ Reimprimir Ventas ✓ Borrar Linea Ventas ✓ Ventas A Credito Creditos A Juridico ✓ Abono A Creditos △ Abonos A Juridico ✓ Anular Abonos CxC ✓ Reimprimir Abonos CxC ✓ Reimprimir Abonos CxC ✓ Vender con precio de venta ✓ 1 □ 2 □ 3 □ 4 □ 5 □ Actualizar Precios □ 1.00 % Dscto máximo ✓ Consultar Ventas ✓ Existencias 	 Congelar Cliente Congelar Mesa Congelar Habitacion Congelar Vendedor Reanudar Mesa Reanudar Cliente Reanudar Vendedor Reanudar Vendedor Precuenta Observación Comanda ✓ Compras Anular Compra Reimprimir Compra Borrar Linea Compra Compra Negativa Modificar Compra 	 Anular Trans. ✓ Reimprimir Ti Borrar Linea Transacción Modificar Tra ✓ Toma Fisica Imprimir Tom ✓ Borrar Linea Actualizar Inv ✓ Pedidos ✓ Anular Pedido ✓ Reimprimir P ✓ Borrar Linea Cierre De Mei Cierre De Año ✓ Meses Cerra 	acción ransacción Transacción Negativa Insacción Ia Fisica Toma F. A. Toma F. 	 ☐ Trabajar E ☐ Trabajar E ☑ Linea Neg; ☑ Terminar \ ☑ Terminar \ ☑ Terminar \ ☑ Otros Ingr ☐ Anular Otr ☐ Otros Egre ☐ Anular Otr ☑ Condicions ☑ Notas Crée ☑ Anular Not ☑ Abrir Cajói ☑ Precio Vei ☑ Redimir Po 	n Mes Cerrado n Dia Anterior ativa Ventas /ta Total Negati /ta L. Negativa /ta L. Borrada esos os Ingresos esos os Egresos es Art/Pro dito a Crédito n Monedero nta Menor Al Co intos	ivo
Seleccionar Todas	Quitar Todas				R B	k 📭

Figura 12

🗃 Asignación	De Roles								
Rol									
CAJERO		-							
]	· - ·						1		1
Archivo	Transaccion	es	Consultas	еро	rtes	Herramienta	is	Procesos Especiales	
🔽 Cuadre Cai	ia / Caiero	П	Productos	☑	Barrios		⊟ Inv	entario Valorizado*	
Ventas x C	liente*	2	Productos Proveedor		Ciudades			entario Día	
Ventas x P	roducto*	П	Compuestos / Amarrados	۲	Zonas			entario Cen. Costo	
🔽 Ventas x P	roveedor	Γ	Grupos		Atributos		□ Inv	entario Resumido	
🔽 Ventas x Fe	echa		Subgrupos	$\overline{\mathbf{v}}$	Creditos Dia	a	□ Inv	entario Kardex*	
🔽 Ventas x R	otación	Γ	PLU No Asignados	\mathbf{V}	CxC*				
🔲 Ventas x H	abitación*	☑	Clientes*	Γ	CxP				
🔲 Ventas x M	esa		Usuarios	$\mathbf{\overline{v}}$	Abono CxC				
🔽 Ventas x V	endedor	☑	Proveedores		Abono CxP				
🔽 Ventas x M	ledio De Pago		Claves		Clubes Gan	adores			
🗌 Ventas x A	uto/Habita		Tipos De Transacciones		Notas Créd	ito			
Costo Merc	cancia Vendida		Vendedores		Compras*				
🗌 Lineas Elin	ninadas		Mesas		Transaccio	nes*			
Ventas x P	ropina	닏	Mesa Vendedor		Pedidos				
Utilidad En	Ventas	닅	Habitaciones*	닅	Almacenan	niento			
Estadístico)s		Habitación Vendedor		ingresos / E	gresos*			
Seleccion	nar Todas		Quitar Todas						₽•

Figura 13

USUARIOS Y CONTRASEÑAS

Permite crear los usuarios que utilizarán el sistema, y la contraseña de acceso que usarán para identificarse:

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Usuarios

Usuarios: Permite ingresar o modificar los datos de las personas que utilizarán el sistema. Debe ingresar mínimamente la identificación y el nombre.

Claves: Las claves o contraseñas son la llave de acceso al sistema y dejan huella de las operaciones realizadas, por tal razón su uso y privacidad deben ser manejadas con mucha precaución. Para crear una clave debe estar el usuario previamente creado

😴 Usuarios			×
C.C	Nombre		
71702822	DIEGO LEON PINC)	
Telefono 1	Telefono2	Direccion	
6041999	3104451148	CRA 43 # 31 - 154	
E mail		_	
diegopino@dlpsys	tems.co		
Ctrl + B Buscar Usu	Jario		



🐻 Asignación Clave	'S	
C.C.	Nombre	
71702822	DIEGO LEON PINO	
Contraseña	Rol	
XXXXX	CAJERO	•
Nueva Contraseña	Confirmar Contraseña	
XXXXX	XXXXX	🔲 🐺 🎒 📭
Ctrl + B Buscar Usua	rio	
	Figura 15	

5

Para asignar a un usuario la contraseña de acceso, debe digitar el número de documento de identificación con que fue creado el usuario, pedirle que ingrese una contraseña en las casillas **contraseña** y **confirmar contraseña**, además se debe establecer el rol al que pertenece.

Por seguridad las contraseñas no serán visibles.

CLIENTES

Este es el lugar donde se ingresa toda la información del cliente, como mínimo se requiere que se ingrese los campos NIT, Primer Nom. O Razón Social, Dirección y teléfono.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Clientes

😴 Maestro De Clientes						
Nit o C.C	Código alterno	Asignados Estado	nda C Decentionale			
J	1	ACIIV	ado C Desactivado			
Información personal						
Primer Nom. o Razón social	Segundo Nombre	Primer Apellido	Segundo Apellido			
]				
Tel. residencia Dirección	residencia	Género Estado Civil	Fecha Nacimiento Edad			
			11 0			
· · ·	Informació	n adicional	dd/mm/aaaa			
Teléfono 1 Ext 1	Teléfono 2 Ext 2	Celular	Fax			
Corros electrónico	1 1	Correctu oficio	Profesión			
		Cargo d oncio	Profesion			
1		1				
Nombre empresa		Dirección empresa	Envio de correspondencia			
]]	Oficina © Residencia			
	Información co	mplementaria				
Ciudad	Zona	Barrio	Plazo Cupo			
▼	▼	· ·	0 0.00			
Observaciones			Fecha Ingresa			
			<u>▲</u> []]			
			Fecha Modifica			
			▼ 11			
Estada Questa Defen	Estada Dal Oliveta					
	Fiau	ra 16				

Los nombres de las personas naturales deben ingresarse por separado de sus apellidos, y en caso de que sea una persona jurídica solo es necesario ingresar la razón social en la primera casilla (**Primer Nom. o Razón Social**).

Estado del cliente: Por medio de este botón, podemos colocar clientes en estado jurídico o fallecido, de tal modo advertir al momento de hacer un crédito o abono sobre esta situación al cajero.

Estado cuenta: Si deseamos conocer datos sobre el comportamiento del cliente en el pago de las ventas a crédito, presionamos este botón y el sistema mostrará información como: valor último crédito, total adeudado, número de créditos, etc.



🗐 Estado De Cuent	as				X
Nito C.C	Código alterno	Nombre o Razón soo	cial		
21400027		DORA GERMINA MO	RENO DE IDALGO		_
Estadisticas					
Fecha ingreso	Cupo	Cupo Actual	Nro. Cred. Ant.	Mayor Cred. Ant.	
13/05/2009	50,000,000.00	7,122,960.00	0.00	0.00	
F. Último Abono	Último Abono	Total Debe	F. Mayor Deuda	Mayor Deuda	
05/07/2011	5,000,000.00	42,877,040.00	26/11/2010	75,766,249.00	
F. Último Crédito	Último Crédito	Total Créditos	Nro Créditos	Mayor Crédito	
18/07/2011	1,469,900.00	419,303,518.00	94.00	15,102,000.00	

Figura	17
riguru	Τ,

Referencias: También es posible ingresar las referencias comerciales y personales, haciendo clic en el botón **Referencias.**

🕶 Referencias Del Cliente					×
Nit o C.C Código alterno	Nom	bre o Razón social			
21400027	DOF	ra germina moreno de ida	LGO		
Nombre o Razón social 	Teléfono	Dirección	Valor Crédito Re 0.00 C	ferencia OMERCIAL 💌 📕	3
Nombre o Razón Social	Teléfono	Dirección	Valor Crédito	Referencia	*
MARIO PINO ROSALES	2554411	CRA1SUR#700-290	250000.00	COMERCIAL	
GRANJA LA SEPA	3216547	CRA 2 SUR #1 SUR 20	5000000.00	COMERCIAL	
					-

Figura 18

PROVEEDORES

Permite ingresar toda la información sobre las empresas a las que les compramos los productos que vendemos, o las que nos prestan algún servicio.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Proveedores

Nit o C.C. Código EAN Primario 800186960-6 NO 💌	Tipo de contribuyent GRAN CONTRIBUYENT	e E
ALTIPAL S.A		
Dirección	Teléfono 1	Teléfono2
BLOQUE 6 LOCAL 4B	2854399	2850206
Fax E-Mail 2857582 estela.alvarez@attipal.com	n.co	Plazo Facturación 30
Contacto ESTELA ALVAREZ		Teléfono Contacto 2854399
Ctrl + B Buscar Proveedor		📕 🛛 🎒 📭

Figura 19

En esta ventana podemos entrar datos tanto de la empresa proveedora, como del contacto.

Es de vital importancia colocar el tipo de contribuyente, para que en el momento de ingresar la compra y según los parámetros establecidos en **retenciones**, el sistema pueda hacer los cálculos automáticamente de rete Fuente, rete IVA y rete ICA en el caso que corresponda.



PRODUCTOS

Mediante este módulo podremos definir los productos que vamos a tener en la empresa disponible para la venta o como insumos de otros.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Productos

Es necesario agrupar estos productos por características comunes según el sector económico de la empresa, por ejemplo en el caso de supermercados podríamos definir que los productos se agrupan en: Granos, Aseo, Fríos, Fruver, Rancho y Licores, entre otros. En el caso de un restaurante podríamos agrupar por Entrada, Almuerzo, Desayuno, Cena, etc. En el caso de un bar o discoteca, podríamos agrupar por: Licores, Rancho, Refrescos, etc.

Grupos: Es donde se definen los grupos de productos de mayor magnitud de nuestra empresa. Se debe asignar un código y un nombre, adicionalmente para el caso de restaurantes, se le puede indicar en que impresora va a imprimir la comanda de los artículos que vayan incluidos en el grupo.

🗐 Grup	oos / Subgrupos	
	Grupo SubGrupo	
Grupo	Descripción	
23		
Impres	ora	
Generic	co / Solo Texto	-
Grupo	Descripcion	<u> </u>
17	INSUMOS AGRICOLAS	
18	RANCHO Y LICORES	
19	SERVICIOS	
20	GRANOS	
21	ASEO	
22	FRUVER	
		-
•	[F5] Eliminar	•
Ctrl + B	Consultar Grupos	3



Subgrupos: Estos nos sirven para dividir en grupos un poco más pequeños los productos, pero siempre ligados a un grupo de mayor magnitud.

Los subgrupos los podemos definir con una sub-clasificación de los grupos.



🗐 Grupos	/ Subgrupos		X
	Grupo	SubGru	ро
Grupo Sut	oGrupo Descripci	ón	Touch
20 00	1 FRIJOL		Si 🔽
SubGrupo	Descripcion		Touch 🔺
20001	FRIJOL		Т
20002	MAIZ		Т
21001	PERSONAL		Т
21002	HOGAR		Т
22001	FRUTAS		Т
22002	VERDURAS		Т
			-
4	[F5]	Eliminar	Þ
Ctrl + B Co	nsultar Grupos		8 8 1

Figura 21

Productos: Es quizás el archivo maestro de mayor importancia y el de más cuidado a la hora de ingresar la información.

📾 Maestro De Proc	ductos			\mathbf{X}
Código Largo 20 001 002	Suplementario 20 001 002		Plu Siguiente <mark>006048</mark>	Fecha Ingreso 03/10/2011
PLU Descripci	ón		Referencia	Costo
003033 ALIMENT	O HAMSTERS NIDA	LCA * 250 GR		46,500.00
IVA Gravado 16.00 % Gravado	Utilidad Retend	ción Factor 1.00	Decimales Inventario	 Compuesto Touch ▼ No ▼ Si ▼
Sugerido Sugerido	Medida Divis	or Atributo	1 At	ributo 2
Venta 🗾 63	,459 📃 💌	0	_	•
Venta 1	Venta 2	Venta 3	Venta 4	Venta 5
65,000	63,500		0	0 53,940
17.02 %	15.06 %	0.00 %	0.00 %	0.00 %
Unds x Empaque	Rotación	Activo	Código De Barra	s 1 De 1
0	1 🛨	Si	0766797000189	. 🗾 🖳

Figura 22

Código Largo: El código largo se compone de tres casillas, la primera es para establecer el código del grupo al cual pertenecerá el producto, puede hacer una búsqueda de grupos presionando **Ctrl + B** ubicado en esa casilla. La segunda indicará el subgrupo según el grupo establecido, y permitirá saber el subgrupo al que pertenece el producto, puede buscar los subgrupos presionando **Ctrl + B** en esa casilla.

Código Suplementario: Permite indicar el código de largo del producto al cual se amarra, un amarre sucede cuando al vender un paquete de varias unidades, deseo que se descargue del



inventario las unidades individuales y no el paquete, esto sucede debido a que el inventario siempre debe ser manejado por el producto de menor unidad que se venda, ejemplo: Arroz x Arroba amarrado a Arroz x Libra, en ese caso se coloca en código suplementario del producto Arroz x Arroba, el código largo del producto Arroz x Libra, y en la casilla Factor establecer 25, ya que la Arroba tiene 25 Libras.

PLU: El sistema asigna un código automáticamente para el nuevo producto que se crea, sin embargo usted podrá establecer el PLU que desee. Es importante que reconsidere que el sistema sea quien asigne el PLU automáticamente, ya que, será más fácil al momento de asignar un código al producto nuevo.

Descripción: Incluya el nombre del producto, lo más claro y real posible para evitar confusiones al momento de buscar un producto por nombre.

Referencia: En el caso que para su empresa sea importante el código con el cual su proveedor codificó el producto, puede ingresarlo en esta casilla.

Costo: Indique el costo ese producto sin IVA ni impuestos del producto.

IVA: Ingrese el porcentaje de IVA que tiene el producto.

Gravado: En el caso de productos que tengan IVA deberá seleccionar gravado, de lo contrario indique si es exento o excluido.

Factor: Número de unidades que se deben descargar de inventario.

Inventario: Seleccione SI, en caso de que el producto descuente del inventario.

Decimal: Defina si el producto puede venderse fraccionado o si se vende por gramos, libras, etc.

Compuesto: Seleccione SI, en caso de que el producto sea un kit, ancheta o combo, al guardar el producto el sistema le pedirá que ingrese los productos que lo componen.

Sugerido: Indique al sistema como desea que este le haga el sugerido de precio de venta, se puede hacer de dos formas:

- Costo: ((COSTO + IVA) * UTILIDAD / 100) + (COSTO + IVA)
- Venta: ((COSTO + IVA) / (100 UTILIDAD)/100)

Atributo1: Puede utilizar esta casilla para ingresar información adicional para el producto.

Atributo2: Puede utilizar esta casilla para ingresar información adicional para el producto.

Venta1, 2, 3, 4, 5: Establezca el precio de venta que ofrecerá a sus clientes, este valor ya debe tener el IVA incluido en el caso de que posea. El venta5 se establece por defecto como el Costo + IVA.

Unidades x empaque: Si usted va usar, el sistema CEN (Centro Electrónico de Negocios) para enviar el pedido a su proveedor mediante archivos planos, establezca en esta casilla las unidades del producto que vienen por empaque.

Rotación: Establezca el intervalo o frecuencia en días con las que usted pide a su proveedor este producto para reabastecerse.

Activo: Indica si el producto está disponible para la venta y compra. Utilice esta opción para quitar productos de su listado, sin perder el historial de ventas, compras y demás transacciones. Código de barras: Ingrese en esta casilla el o los códigos de barras del producto.



MEDIOS DE PAGO

En este campo definimos las formas de pago que vamos a recibir para ventas o abonos. Predeterminadamente el sistema tiene creadas las básicas, si se requiere puede crear más formas de pago:

- EF: EFECTIVO
- CH: CHEQUE
- TC: TARJETA DE CRÉDITO
- TD: TARJETA DÉBITO
- NC: NOTA CRÉDITO

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Medios de pago

🞫 Me	dios De Pago		
Código EF	Descripción EFECTIVO		🔽 Pedir Campos
Codig	o Descripcion		Pago con datafono
EF	EFECTIVO		🔲 Ingresar tipo de operación.
СН	CHEQUE		Limitar of Cash Back on %
TD	TARJETA DEBITO		
TC	TARJETA CREDITO		📕 Se utiliza para transacciones manuales
NC	NOTA CREDITO		01 - Pago con tarieta
RT	RETENCION		03 - Verificación cheque
DT	DESCUENTO		
BN	BONOS	-	🔲 🖳 👫

Figura 23



TRANSACCIONES

Este módulo permite crear las transacciones de movimiento de inventario que se van a poder realizar dentro del sistema como:

- Ventas.
- Compras.
- Ajustes de inventario.
- Devoluciones a proveedor.
- Averías.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Transacciones

🖅 Tran	saccio	ies				×		
C.Costo	C.Costo Cod Descripcion Entrada / Salida							
0101 👱	01 0	OMPRAS DIRECTAS		Entrada	•	-		
🔽 Pedir	Valor	🔲 Permitir Salidas Negativa	ns 🗌 🗌 Pedir I	Destino				
🔽 Pedir	Provee	dor 🛛 🔽 Afectar Costo Producto	Destino	Entrada	/ Salid	la		
🗌 Afect	a CXP			Salida		Ψ.		
CenCos	toCód	Descripción	Entrada/Salid	la Valor	Prov	-		
0101	00	VENTAS	SALIDAS	NO	NO			
0101	01	COMPRAS DIRECTAS	ENTRADAS	SI	SI			
0101	02	AJUSTES POR ENTRADA	ENTRADAS	NO	SI			
0101	03	AJUSTES POR SALIDA	SALIDAS	NO	SI -	_		
0101	04	AVERIAS	SALIDAS	NO	NO			
0101	05	DEV. A PROVEEDOR	SALIDAS	SI	SI			
0101	TF	TOMA FISICA						
0101	NC	NOTA CRÉDITO	ENTRADAS	NO	NO	-		
•					•			
				<u></u>	3	•		

Figura 24

Al crear una transacción debe asignarle un código y un nombre, además debe definir si es una entrada o salida, para que el sistema haga la entrada o salida del inventario. Las otras opciones son:

Pedir valor: Al registrar un producto en la transacción, solicitará que digiten el costo.

Pedir proveedor: Deberá asignarle un proveedor a la transacción.

Permitir salidas negativas: Impedirá que una transacción de salida, salga de inventario unidades que no hayan en existencia.

Afectar costo producto: Establece que el costo ingresado, debe actualizarse en la maestra de productos.

Afecta CXP: Indica si la transacción resta al valor de CXP que se debe al proveedor.

Pedir destino: Indica si la mercancía es traslado de mercancía, y pide el centro de costos destino.



MESAS

Permite crear todas las mesas que se utilizarán en caso de que la empresa, sea un restaurante, bar, discoteca, billar, u otro tipo de establecimiento que lo requiera.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Mesas

😴 Mae	stro De Mesas		X
Codigo 0001	Descripcion MESA 1	[Estado OCUPADA 🗾
Codig	Descripcion		-
0001	MESA 1		
0002	MESA 2		
			Þ
			🛯 💐 🎒 📭

Figura 25

Se debe asignar un nombre y un código, parar poder identificarla y ubicarla de manera ágil en el momento de vender. Estas mesas serán necesarias para poder realizar ventas congeladas (en espera).

Código: Es el número de la mesa

Descripción: Nombre que se le asigna a la mesa para su identificación de la mesa. **Estado:** Permite establecer en el estado en que se encuentra la mesa, puede ser: Lista,

Ocupada, Reservada, Fuera de servicio.

Mesa vendedor

Cuando el servicio es en las mesas o a domicilio generalmente se requiere el servicio de un mesero o vendedor, en esta ventana podemos asignarle a cada mesero o vendedor una o varias mesas para que estén a su cargo.

Cód. Vendedor: Es el número del vendedor al cual se le asignarán mesas. **Mesa**: Es el número de mesa que le será asignada **Descripción**: Nombre de la mesa.



HABITACIONES

Cuando su empresa sea un hotel o motel, necesitará crea las habitaciones en las que se hospedarán las personas. El sistema calculará los tiempos de forma automática en que ha estado ocupada la habitación por la persona, para poder realizar la factura.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Habitaciones

Código. Código de la habitación Descripción: Nombre con el cual se identifica la habitación Estado: Puede ser lista, aseo, ocupada, reservada, fuera de servicio. Clase: Establezca la clase o el tipo de habitación. Personas: Indique el número de personas que pueden ocupar la habitación.

🕶 Maestro De Habitaciones 🛛 👂							
Código D	escripción	Estado					
0001		LISTA	•				
Clase D	Clase Descripción						
		0	0				
Dotación			_				
Plu	Descripción	Cantidad	*				
			Ī				
			T I				
			t I				
			-				
[Shift + C]	[Shift + C] Volver A Código						
Observac	iones		_				
			*				
			-				
[Ctrl + F] Cargos Fijos [Ctrl + O] Dotación Habitación							
[Ctrl + T] Tiempo Adicional [Ctrl + K] Clase Habitación [Ctrl + P] Personas Adicionales							

Figura 26

Si lo desea puede ingresar la dotación de la habitación para que la recepcionista pueda darse cuenta con que cuenta la habitación, presione Ctrl + O, para ingresar la clase presione Ctrl + K, Si sus habitaciones tienen cargos fijos por solo ocuparla, entonces cargue este valor mediante el comando Ctrl + F.

Si su empresa cobra el tiempo adicional que la persona se quedé, cargue este valor con Ctrl + Τ.

En el caso en que su establecimiento cobre un valor por cada persona adicional, ingrese este valor mediante el comando Ctrl + P



VENDEDORES

Si su empresa maneja comisiones a los vendedores, o quiere incentivarlos por las ventas o recaudos que realicen, debe crear un listado de los vendedores que pueden asignarse a las ventas que haga su empresa.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Vendedores

🗊 Vendedores			X
Código Vendedor	C.C	Nombre	
001	71702822	DIEGO LEON PINO	
Teléfono 1	Teléfono 2	Dirección	
6041999	3104451148	CRA 43 # 31 - 154	
E_mail dieqopino@dlpsystem	s.co		

Figura 27

Cód. Vendedor: Es el código con que se identificará el vendedor

C.C.: Es el número de identificación del vendedor.

Nombre: Ingrese los nombres y apellidos del vendedor.

Teléfono 1 y Teléfono 2: Ingrese los números de teléfono de su vendedor.

Dirección: Ingrese la dirección de residencia.

E-mail: Ingrese el correo electrónico de su vendedor

ZONAS

Este módulo permite ingresar las ciudades, barrios y zonas que desee utilizar y podrá asignarlos en el momento de crear o modificar los clientes.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Zonas

😴 Maestr	🖬 Maestro de Zonas 🛛 👘						
Código D	escripción						
005		×					
Código	Zona	*					
001	ZONA NORTE						
002	ZONA SUR						
003	OCCIDENTAL						
004	ORIENTAL						
		-					
•	•						

Figura 28

Debe establecer un código y un nombre para la zona.

Barrio: Permite crear los barrios donde están ubicados los clientes. Se crea de la misma forma en que se hacen las zonas.

Ciudad: Permite crear las ciudades que se utilizarán en el sistema, predeterminadamente el sistema crea las ciudades, que según un archivo proporcionado por el DANE.



IMPRESORAS

Permite crear un listado de las impresoras en las cuales se imprimirán las comandas, en negocios tipo restaurante, en los cuales es necesario que los pedidos de comida impriman en la impresora de cocina, pero los pedidos de licor, impriman en la impresora de bar.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Maestros, Impresoras

🕶 Creación De Impresoras	
Codigo Nombre Impresora	
Ctrl + B Consultar Impresoras	
Figura 29	

Las impresoras que estén creadas en este maestro, se listarán en la creación de **Grupos** para poder establecer el destino de impresión de la comanda.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Impresora

En este menú podremos ingresar, para establecer la impresora que este instalada en el sistema operativo, como predeterminada para la sesión actual de Delfín.

Configurar impresión	? 🔀
_ Impresora	
Nombre: Epson LX-300+	Propiedades
Estado: Listo	
Tipo: Epson LX-300+	
Ubicación: LPT1:	
Comentario	
Papel	Orientación
Tamaño: A4	Vertical
Origen: Selección automática 💌	A C Horizontal
Red	Aceptar Cancelar

Figura 30

CAMBIAR DE USUARIO

Esta opción permite bloquear la sesión del sistema para que alguien que no esté autorizado, pueda entrar al sistema y alterarlo.

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Cambiar de usuario



Esta opción también es accesible desde el módulo de ventas con el comando Ctrl + U.



VENTAS

Ese módulo permitirá realizar las facturas de contado, crédito y club, abonos a créditos, notas crédito, otros ingresos y egresos, poner una venta en estado congelada (en espera), imprimir pre-cuentas, enviar comandas, dar descuentos, y realizar el pago de una factura.

Ruta de acceso: Clic en el menú Movimientos, Ventas

Esta es la pantalla que siempre permanecerá abierta en las terminales donde se realiza el pago de las facturas. Acá no encontraremos botones, utilizaremos teclas especiales o combinación de varias teclas para acceder a las opciones, esto permitirá una mayor agilidad en la operación de ventas.

En la parte superior a parecerá el número de la terminal, el usuario que está en el sistema, y la fecha actual. Un poco más abajo encontrará el número de factura siguiente y número de auditoria (número que identifica internamente la factura). En la parte de abajo están las casillas para la cantidad y el producto, además del total por cada producto y el Subtotal de la factura, y otra información como IVA, impuestos, descuentos y total de productos registrados.

¿CÓMO REALIZAR UNA VENTA?

La venta inicia registrando productos para luego facturarse de contado o a crédito.

🗊 Facturación	[010101 CAJA1]	[SOPORTE DELFIN]	4 OCT 2011			
Factura 004(Auditoría 010101	0999 1004 0001					
001789 003086	MAIZ CA	SCARA AL	LO COSTE GTO	* 50	1.00 1.00	63,000 6,800
003084	AKRUZ "	JLB			4.00	5,450
Existencia: -4.00					Ite Impue	ms: 6 sto: 0
Precio Venta:				Subtotal	Descuer	nto: 0
Cantidad P	roducto 003088+	Total Item	21,800		9	1,600

Figura 32

Para registrar un producto se digita el código del producto (PLU) en la casilla **Producto** y se presiona la tecla + (más), o simplemente pasar por el scanner (en caso de que posea) el código de barras del producto. En ese momento el sistema facturará una unidad del producto ingresado.

Cuando necesite facturar varias unidades de un mismo producto, digite primero la cantidad deseada en la casilla **Producto**, y luego presione la tecla * (asterisco), notará que el número de unidades digitadas pasará a la casilla **Cantidad**, ahora registre el producto como se explicó anteriormente. De esta forma se registran todos los productos que se van a incluir en la venta.

Si el modo de vender es mediante pantallas **Touch Screen** entonces verá la siguiente pantalla.

🕶 Facturación 🛛 [010101 CA.	JA1]	[SOPORT	DELFIN]	4 OCT 2	2011					
Factura 0040999 Auditoria 010101 1004 0001			Mesa	Descong. Mesa	Cliente	Descong. Cliente	Bloquear	Mas Opciones	Crédito	Contado
001789 MAIZ CASCARA ALLO (003086 FRIJOL BLANCO CGTO 003084 APPOZ 15 LP	1.00 1.00	63,000 6,800 5,450	ALIME	NTOS	ACCES	SORIOS	AS	EO	ALIME	NTOS
003088 PAPA	4.00 6.00	1,450	ACCES	SORIOS	ALIME	NTOS	ACCES	SORIOS	ALIME	NTOS
			ACCES	SORIOS	ALIME	NTOS	ACCES	SORIOS	ALIME	NTOS
			SUPLEN	IENTOS	ACCES	SORIOS	ALIME	NTOS	SUPLEN	IENTOS
			AS	ΕO	EQU	INOS	BOV	INOS	ACCES	SORIOS
			FARMA	COLOGIA INARIA	FARMAG	COLOGIA	MEDICA BIOLO	GICOS	FERTILL	ZANTES
			JARDI	NERIA	ACCES	SORIOS	MAQU	INARIA	MACROING	GREDIENTES
.	C C	ambio				0		Imp	ltems: uesto:	12
VENTA1	L	otal Itam				U Subt	otal	Desci	uento: IVA:	8,690
						0		10)0,3	800

Figura 33

Para registrar un producto mediante esta pantalla, seleccione el subgrupo al que pertenece y le aparecerá el listado de los productos, dé clic al producto que desea y quedará registrado.

Para ingresar una cantidad diferente a uno, digítela en la casilla **Cantidad** o utilicen las fechas, de arriba y abajo, que están al lado derecha de la casilla. Podrá desplazarse por el listado utilizando los botones de bajar y subir ubicados al lado izquierdo de la casilla **Cantidad**. Es posible también realizar otras opciones o funciones presionando el botón **Más Opciones**.



¿CÓMO FINALIZAR LA VENTA?

Existen dos modos ara finalizar la factura, puede ser de contado presionando la tecla F9 o a crédito presionando la tecla F2. Si utiliza el modo Touch Screen, presione los botones Contado o Crédito en el extremo superior derecho.

📾 Pago De Factura No. O	040999			X
Pago Me 10030 [EF] EFECTIVO [TC] TARJETA CREDITO [DT] DESCUENTO [CS] CASTIGADA	edio De Pago	EDITO	Impuesto: Base: IVA: Propina: [TD] TARJETA D [RT] RETENCION [CG] CONSIGNA	0 91,610 8,690 0 EBITO
Falta		[F11] Descuento	Factura
100,30	0	[Shift + c] Asigna	r Cliente
	Гілина	- 74		

Figura 34

Esta es la pantalla que se muestra al finalizar una venta de contado.

En la casilla Pago, aparecerá el valor que el cliente debe pagar, allí podemos digitar el valor que nos entregan para que al finalizar, el sistema nos informe cuanto es el cambio (devuelta) que se debe dar al cliente.

En la casilla Medio de pago, debemos indicar los dos dígitos que del medio que utilizará el cliente para pagar la factura. Los dígitos que se deben digitar están encerrados entre corchetes, por ejemplo: para pagos en Efectivo digite EF, para pagos en Cheque digite CH, y así sucesivamente. También puede suceder que el cliente paque con dos o más medios de pago distintos, para proceder debe digitar el valor con el cual cancelará utilizando el primer medio de pago, y digitar los dos dígitos del medio de pago usado, y luego digitar el valor del segundo medio de pago, y digitar los dos dígitos del medio de pago usado, y así sucesivamente hasta que no quedé valor a pagar.



🗃 Créditos Cuenta Corriente 🛛 🛛 🔀										
Prefijo No. Facto 0040999	ura Terminal Mi 9 010101 11	mdd Cons Con 004 0001 01	<u>s C</u> rédito							
Cédula / Nit	Cédula / Nit Nombre / Razón Social									
21400027	DORA GERM	INA MORENO	DE IDALGO							
<u>Cupo Máximo</u>	Cupo Actual	Valor Crédito	<u>% Inicial – Cuota Inicia</u>	l						
50,000,000	7,122,960	100,300	0 🕂	0						
Periodo De Pago)	Cuotas	% Financ. Valor Finan	ciado						
QUINCENAL	-	1 💌	0.00 🚽 🛛 100,	300						
Dias De Gracia	Dias Especiales	Fecha Crédito	Plazo Fecha Venc	e						
0 🕂	0 🕂	04/10/2011	15 19/10/2011							
		dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa	<u> </u>						
No. Cuota	Valor	Fecha	Estado							
1	100,300	19/10/2011								
				-						
			Copias							
			1 🛨							
	Г	:								

Figura 35

Esta es la pantalla que se mostrará al presionar F2 para ventas a crédito tipo cuenta corriente.

Debe digitar la cedula del cliente o presionar **Ctrl + B** en la casilla **Cédula / NIT** para buscar al cliente, indique también el monto de la cuota inicial en caso de que la haya, el periodo de pago y la cantidad de cuotas, el sistema calculará la fecha de vencimiento y la fecha de pago de cada cuota.

COMANDOS Y TECLAS DE FUNCIÓN

Existen múltiples comandos que nos permitirán mediante el teclado realizar acciones necesarias en la operación de ventas.

Con estas teclas es posible realizar abonos a créditos, ver las cuentas que tengamos congeladas, borrar líneas, hacer descuentos si así lo deseamos y realizar búsquedas por código de barras, entre otras operaciones.

F2: Ventas a crédito.

F3: Abonos a crédito.

Primero mostrará una ventana que indica que tipo de abono va a realizar, si selecciona A una factura deberá seleccionar la factura del cliente a la cual le desea hacer el abono, si selecciona A todas las facturas podrá ingresar un valor, y el sistema comenzará a realizar abonos automáticamente desde la factura más antigua a las más nueva.





Luego debe digitar la cedula o NIT del cliente al que le desea realizar el abono, puede pulsar Ctrl + B, para buscar el cliente.

Posteriormente aparecerán todas las cuentas que el cliente tiene pendiente por pagar, deberá seleccionar la factura y presionar **Enter**, en la casilla **Abono** digitar el valor que se va a pagar.

🖬 Abonos a Creditos 🛛 🔀								
Centro De Costos [Puede hacer uso de comodines]								
0101	0101 PUNTO DE VENTA							
Cedula / Nit	Nom	bre / Razon	Social					
21400027	DO	RA GER	MINA M	DRENO I	DE IDAL	GO		
Auditoria		Factura						
010102 0519 0001	01	0025152						
Auditoria	Cons	Factura	Fecha	Vence	Total	Estado		
0101040 0804 0003	01	0005792	04/08/2010	19/08/2010	1,860,900	ATRAZADA	1	
010101 0512 0063	01	0024141	12/05/2011	27/05/2011	12,314,560	ATRAZADA		
010102 0519 0001	01	0025152	25/05/2011	09/06/2011	1,392,410	ATRAZADA		
010104 0524 0001	01	0025153	25/05/2011	09/06/2011	9,437,670	ATRAZADA		
010102 0526 0025	01	0025208	26/05/2011	10/06/2011	5,591,650	ATRAZADA	-	
Abono	_							
139241	0 >	>						
Lista de abonos			Debe A E	sta Factura	n <u>Valor A</u>	bono		
1,392,410 0								
Total Adeudado Número Copias								
	→ 42,877,040 1 🕂 🖬							
				7				

Figura 37

F4: Mostrar el listado de ventas congeladas por cliente.

Esta opción permite ver las ventas que han sido congeladas (en espera), la idea de las ventas congeladas es que se puedan seguir agregando productos a la factura sin finalizarla, además de poder atender a otros clientes sin tener que eliminar o finalizar la venta actual.



😴 Ventas Congeladas	Por Cliente							
<u>C</u> ódigo Nombr	<u>C</u> ódigo Nombre							
P I								
Auditoria	Total	Cliente	Precuenta	<u>ـ</u>				
010101 0414 0049	159,600	32451395	3					
010101 0419 0072	240,100	70566731	2					
0101040 1215 0001	59,688	MASFINCA	2					
0101020 1216 0022	156,508	MASFINCA	2					
				-				
[C] Volver a Código [Ctrl + T] Traslado De Productos								

Figura 38

F5: Eliminar línea.

Este comando permite eliminar un producto registrado, y que por algún motivo, no desea facturarse.



Figura 39

F6: Mostrar ventas congeladas por mesa

Este es el listado de las ventas que están congeladas por mesa.

Para el caso de que su tipo de negocio sea un billar, usted podrá, ver el tiempo que lleva el usuario usando la mesa, y así saber el valor que se debe cobrar.

Fecha y hora entrada: Fecha y hora en la que se congeló por primera vez la mesa.

Fecha y hora actual: Fecha y hora del sistema actualmente.

Total minutos: Es la diferencia en minutos entre la fecha actual y la fecha de entrada, es decir, el tiempo que lleva en uso la mesa.

Minutos a cobrar: Es el equivalente a Total minutos menos 30 minutos, este sería el valor que usted cobra a su cliente, ya que, el solo hecho de usar la mesa debe haber un cargo fijo de 30 minutos.



🕶 Ventas Congeladas	Por Mesas				
<u>C</u> ódigo Nombr	e				
Auditoria	Total	Mesa	Precuenta	-	Fecha y Hora Entrada
010101 0829 0001	22,300	0001	0		
					Fecha y Hora Actual
					Total Minutos
					Minutoe A Cobrar (30)
					Militios A Cobrai (-30)
					1
				-	
	<u> </u>			Y	
[C] Volver a Código	[Ctrl + T] Trasl	ado De Productos			

Figura 40

F7: Muestra las ventas congelada por habitación.

💞 Ventas Congeladas	Por Habitaci	ón			
<u>C</u> ódigo Nombr	e				
Auditoria	Total	Habitación	Precuenta		Fecha y Hora Entrada
					i Fecha y Hora Actual
				Ì	Total Dias
					J
				-	
[C] Volver a Código	[Ctrl + T] Tras	ado De Productos			



Fecha y hora entrada: Fecha y hora en la que se congeló por primera vez la mesa.

Fecha y hora actual: Fecha y hora del sistema actualmente.

Total días: Corresponde a la cantidad de días que el huésped lleva hospedado en el hotel, sirve para facturar ese número de días, o para hacer un descuento especial.

F8: Muestra las ventas congeladas por vendedor.



😴 Ventas Congeladas	Por Vended	or		
<u>C</u> ódigo Nombr 	e			
Auditoria	Total	Vendedor	Precuenta	A
010101 0829 0001	22,300	001	0	
				v
[C] Volver a Código	[Ctrl + T] Tras	ado De Productos		

Figura 42

F9: Ventas de contado.

F11: Descuento en línea.

Descuento En Producto			
	1,	450	
Porcentaje	Valor		
10.00 %		145	



F12: Consulta de precios.

Esta opción permite buscar mediante el código de barras del producto, el nombre y el precio de venta, es útil para las personas que marcan (tiquetean) la mercancía.

🖬 Consulta De Precios 🛛 🕅		
Producto	Descripción	Venta
		0



SHIFT + A: Reimprimir abonos.

El número del abono se compone de terminal, mmdd, y conse de la factura de crédito, más un consecutivo de crédito (Cr), y el número del abono, todos estos deben ser ingresados para poder reimprimir el abono.

🞫 Reimp	resión De Abono	
Terminal	mmdd Conse Cr	Nro Abono
010101	1004 0001	

Figura 45

SHIFT + C: Congelar por cliente.

Esta opción permite congelar la venta actual a nombre de un cliente, existente o no, todo depende de la configuración establecida en la configuración de la terminal. Puede buscar un cliente existente dando clic en el botón de los tres puntos (...).

Congelar [Por Client	te]
Identificación	
Aceptar	Cancelar
Γ'	- 10



SHIFT + D: Congelar por vendedor.

Permite congelar una venta, asignándosela a un vendedor.

Congelar [Por Vendedor]			
Código V	endedor		
	Acontar	Cancelar	
	Aceptar		
Figure 47			

Figura 47

SHIFT + E: Anular factura.

Esta acción permite eliminar una factura, para poder realizar este proceso, el usuario actual debe tener el permiso para hacerlo.

Deberá indicar la terminal, el mmdd, y el consecutivo de auditoría de la factura que va a anular.

🞫 Anula	r Factura	X
Terminal	mmdd Conse	
Figura 48		

SHIFT + I: Imprimir pre-cuenta.

Permite imprimir la venta que está actualmente en pantalla siempre y cuando haya sido congelada posteriormente.



SHIFT + N Limpiar pantalla. Refresca la pantalla actual.

SHIFT + R Reimprimir factura.

Permite realizar una reimpresión de la factura, es necesario saber la terminal, mmdd, y el consecutivo de auditoria de la factura.



SHIFT + S Congelar habitación

Permite congelar una venta asignándosela a una habitación.

Congelar [Por Habitación]			
Código Nombre			
	Aceptar	Cancelar	
Figura 50			

SHIFT + V Cambiar Precio de Venta

Los productos tienen 5 posibles precios de venta, predeterminadamente el sistema facturará con el precio de venta que se haya establecido en la configuración de la terminal, sin embargo puede indicarle al sistema que utilizará otro precio de venta presionando las teclas **Shif + V**. se mostrará una ventana como la siguiente, donde deberá seleccionar el precio de venta a usar.

Cambio De Precio Venta		
Aceptar - Precio para toda la venta. Cancelar - Precio solo siguiente registro.		
VENTA1	<u> </u>	
VENTA2		
VENTA3		
VENTA4		
VENTA5	-	
Aceptar	Cancelar	
	- 4	

Figura 51

Si desea que el precio de venta elegido sea solo para el próximo producto a registrar, entonces presione ESC



Si desea que se establezca este precio de venta mientras esta en el sistema presione ENTER

SHIFT + V Congelar mesa

Permite congelar una venta asignándosela a una mesa.

Congelar [Por Mesa]			
Código	Nombre		
JI	ļ		
	Aceptar	Cancelar	
Figura 52			

CTRL + A: Anular abonos

Esta combinación de teclas permite acceder a la opción que permite anular un abono.

Para anular un abono se debe conocer la terminal, mmdd, consecutivo de la factura, además el consecutivo de crédito (Cr) y el número del abono. Esta información puede consultar en las consultas de cuentas por cobrar.

🎫 Anula	Abono			
Terminal	mmdd Con 1004	se Cr	Nro Al	ono

Figura 53

CTRL + F: Abrir Cajón Monedero.

Esta acción abre el cajón monedero.

CTRL + B: Buscar productos.

Desde cualquier casilla Producto que haya en el sistema, usted podrá presionar esta combinación de teclas para buscar un producto y se mostrará la siguiente ventana.



🞫 Consult	a De Productos					\mathbf{X}
<u>D</u> escripció	n / Código Barras / PLU	<u>R</u> eferencia		<u>V</u> enta 1	<u>E</u> xistencia	
<u> </u>					▼	•
PLU	Descripción	IVA	Referencia	Atributo1	Atributo2	-
000001	D CH CACH RP * 1 KG	16.00				
000002	D CH CACH RP * 2 KG	16.00				
000003	D CH CACH RMG * 1 KG	16.00				
000004	D CH CACH RMG * 2 KG	16.00				
000005	D CH CACH RMG * 4 KG	16.00				
000006	D CH CACH RMG * 8 KG	16.00				
000007	D CH CACH RMG * 17 KG	16.00				
000008	D CH ADU RP * 1 KG	16.00				
000009	D CH ADU RP * 2 KG	16.00				
000010	D CH ADU RP * 4 KG	16.00				
000011	D CH ADU RMG * 2 KG	16.00				
000012	D CH ADU RMG * 4 KG	16.00				
000013	D CH ADU RMG * 8 KG	16.00				
000014	D CH ADU RMG * 17 KG	16.00				
000015	D CH ADU RMG * 22.7 KG	16.00				
000016	D CH ADU RP * 8 KG	16.00				
000017	D CH ALT ENE * 2 KG	16.00				
000018	D CH ALT ENE * 17 KG	16.00				
000019	D CH MAY 7 A * 8 KG	16.00				-
[P] Busca	Nuevamente		<u>M</u> ostrar:	<u>A</u> ctivos <u>T</u> o	dos <u>I</u> nactiv	os



CTRL + U: Cambiar de usuario.

Cuando usted necesite dejar su puesto de trabajo, entonces utilice esta opción para que nadie pueda manipular su sistema.

CTRL + F12: Consulta de ventas.



📰 Consu	lta de	Ventas	;				X
<u>T</u> erminal	Mes	Dia Co	nse Nro.	Factura	Cajero	Nombre Ca	jero
Terminal	Mmdd	Conse	Factura	Total Venta	Estado	Nit	Cliente 🔺
0101010	0103	0024	0007735	5000.00	CONTADO		
0101010	0103	0025	0007736	73800.00	CONTADO	42994226	MARGARITA CORREA BUSTAMANTI
0101010	0103	0026	0007737	3600.00	CONTADO		
0101010	0103	0027	0007738	3700.00	CONTADO		
0101010	0103	0028	0007739	84800.00	CONTADO	71676359	FERNANDO LEON VELEZ ORREGC
0101010	0103	0029	0007740	51700.00	CONTADO		
0101010	0103	0030	0007741	3900.00	CONTADO		
0101010	0103	0031	0007742	14100.00	CONTADO		
0101010	0103	0032	0007743	15850.00	CONTADO		
0101010	0103	0033	0007744	68700.00	CONTADO		
0101010	0103	0034	0007745	10150.00	CONTADO		
0101010	0103	0035	0007746	10100.00	CONTADO		
0101010	0103	0036	0007747	2400.00	CONTADO		•
•							Þ
[F3] Ver D [i] Imprin	etalle nir Fact	tura					

Figura 55

CTRL + T: Traslado productos a otra cuenta.

🗾 Trasla	dar Productos					
–Cuenta De Auditoria 010101	0419 0072 Código Cliente	(Er	nter] Traslada	ır un producte	0	
PLU	Descripción	Cantidad	Valor	Total Item	*	
001700	C CABALLOS P * 40 KG	2.00	39,700	79,400		
001854	C RODEO P * 40 KG	2.00	33,800	67,600		
002342	SEMILLA DE PANGOLA	7.00	6,500	45,500		
001315	FORTEMIL EQUINO * 500 ML	1.00	18,900	18,900		
000316	MIEL * 30 KG	1.00	20,700	20,700		
003496	DOMICILIO	1.00	8,000	8,000		
					-	-
-Cuenta De	e Destino				_	
Auditoria						
PLU	Descripción	Cantidad	Valor	Total Item		
					-	



COMPRAS

En este módulo se ingresan las compras hechas a proveedor, y las demás transacciones que afecten inventario de entrada o salida, y que se hayan configurado en el maestro de las transacciones.

Ruta de acceso: Clic en el menú Movimientos, Compras

🗐 Movim	ientos	29 MAY 2012									$\mathbf{\times}$
Terminal		Cód. Transac	ción				Núm. Docu	imento	Estado		
010101		JU1 JCOMP	RAS DIREC	TAS			JUUUUUU2 JACTIVA				
Fecha Tran	is.	Fecha Vence	Plazo	T	erminal		Núm. Pedia	lo		E	
29/05/201	105/2012 [13/06/2012] 15 [0						010101 0000001				
NIT / C.C	/ C.C Proveedor							ira	Total Lí	nea	
7126240	1-9	PROVEEDORES		IMDE-002			34,300.	00			
PLU		Descripe	ión		Cantidad	Costo	o Unitario	Dcto (òm.	IVA	*
000001	ATUN AL	TAPUREZA X 500)		10.00		3500.00		70.00	16.00	
000002	SARDIN/	A ALTAPUREZA X	300		10.00		4000.00		0.00	16.00	
											-
•		[]	nsert] Modif	ficar Con	diciones D	e Com	pra			•	
Cantidad	Product	0	Total Trans.	75,000.	00 Items		20.00	SubTot	al	74,300	.00
1.00			Dscto Com	700.	00 Impues	stos	0.00	ReteFu	ente	0	.00
	👪 🥔 🐺 ZI 🔀 Decto Oca 🛛 🔅				00 Iva		0.00	ReteIva		0	.00
			0.	00 SobreC	osto	0.00	ReteIca		0	.00	
Ctrl + P A Ctrl + A P	rticulos// roveedor,	Proveedor /Articulos	,				Total a Paga	r	74	,300.0	00

Figura 57

Además de las compras se pueden ingresar transacciones como devolución a proveedores, averías, consumo interno, traslados entre centros de costos y otros que se requieran.

Terminal: Número de la terminal desde donde se trabaja en ese momento.

Cód. Transacción: Digite el código correspondiente a la transacción que se va a realizar, para compras el código es "01", para las demás transacción dependerá del código que le haya asignado al crearla.

Número de documento: El sistema genera un consecutivo automáticamente.

Terminal y número de pedido: Ingrese o busque mediante el botón de los tres puntos, el pedido que quiere convertir en compra, si no se ha realizado, entonces deje estas casillas vacías.

NIT / C.C: Ingrese o busque con Ctrl + B la identificación del proveedor.

Plazo: Es el tiempo que ese proveedor da para el pago de la factura.



Estado: Indica el situación actual del pedido. Nro. Factura: Corresponde al número de factura de compra que el proveedor nos entrega. Fecha Trans.: Fecha de la transacción Fecha Vence: Fecha en la que vence, según el plazo que el proveedor otorgue. Total trans.: Es el valor total de la transacción. Descuento: Valor de los descuentos de la factura de compra. Subtotal: Total de la transacción antes de impuestos. Rete-Fuente: Corresponde al valor de la retención en la fuente practicada al proveedor. Rete-IVA: Corresponde al valor de retención en el IVA que se le practicará al proveedor. I.V.A.: Es el valor del impuesto de valor agregado. Ítems: Total de productos ingresados en la compra. Total a pagar: Es el total que se debe pagar por la compra.

Para registrar una compra de un producto cuya cantidad (unidades) sea mayor a uno, debe digitar en la casilla **Producto** el número de unidades y presionar la tecla * (asterisco), notará que el valor ingresado pasará para la casilla **Cantidad**.

Luego, para registrar el producto en la compra debe digitar el código del producto (PLU) en la casilla **Producto** y presionar la tecla + (más), aparecerá la ventana de **condiciones de compra** solicitando todos los datos del producto como: costo, descuentos, impuestos y precios de venta. También podrá escanear el código de barras del producto en la casilla **Producto**.

🗊 Ingresar Condi	ciones De Compra	1			
PLU Descrip	ción				IVA <u>Utilidad</u>
000002 SARDIN	A ALTAPUREZA X 30	D			16.00 % 0.00 %
Referencia	Atributo 1		Atributo2		Costo Actual
J					4000.00
Costo	Discto Com. Disc	to Oca. Dsc	to Fin. Imp	uestos	Aplicar Ocasional
4000.00	0.00 %	0.00 %	0.00 %	0.00 \$	• Si C No
Costo - Dcto - Impto	0.00 %	0.00 %	0.00 %	0.00 \$	Sugerido
4,000.00	0.00 %	0.00 %	0.00 %	0.00 \$	4640.00
Venta 1	Venta 2	Venta 3	Venta	4	Venta 5
0		0	0	0	4,640
0.00 %	0.00 %	0.00 %	0.	.00 %	0.00 %
Activación	Lote	Fecha Vence	e		
29/05/2012	ļ	29/05/2012			
dd/mm/aaaa		dd/mm/aaaa			
	Condicion	es Del Pedido-			——Cantidad——
Costo	Dscto Com. Dsc	to Oca. Dsc	<u>to Fin. Imp</u>	uestos	Total En La Compra
4000.00	0.00 %	0.00 %	0.00 %	0.00 \$	10.000
Cantidad	0.00 %	0.00 %	0.00 %	0.00 \$	Total En El Pedido
10.00	0.00 %	0.00 %	0.00 %	0.00 \$	10.00

Figura 58



La sección **Condiciones Del Pedido**, solo aparecerá cuando haya asignado un pedido a la compra y el producto que esté ingresando o modificando se encuentre en dicho pedido. La información que mostrará se refiere a la ingresada en el pedido previamente.

Para consultar un producto en caso de no conocer el código del producto, presione Ctrl + B.

Para eliminar una línea, es decir, un producto registrado, selecciónelo y presione la tecla F5.

¿CÓMO REALIZAR UN ABONO A UNA COMPRA?

Para realizar un abono a una compra, se debe presionar el botón identificado con los binóculos, para mostrar la ventana que permite especificar el NIT del proveedor al que se le realizará el pago.

Luego de digitar el NIT del proveedor, aparecerá el listado de cuenta por pagar, seleccione la factura que va a pagar y digite en la casilla **Abono**, el valor que va a pagar de esa factura. Para finalizar dé clic en el botón del disquete para guardar.

🗾 Abono	🖥 Abonos A Cuentas Por Pagar 🛛 🔀									
Nit o Cédu	la Razoi	n Social							Fecha Abono	
811040726-1 AGROALIMENTOS MEDELLIN S.A									04/10/2011	
Terminal	Nro Doc	Factura	Fecha	Vence	Plazo	Estado	Total	Total Abono	Total Notas	
010101	0000001	454654	06/09/2011	07/09/2011	1	ATRAZAD/	93,399.95	0.00	0.00	
										-
•	-	-				[F3] Detail	e De Abonos	[F2] Detalle	Compra 🕒	\square
Abono			Lista de	abonos						
	93399.	95 >>						A		
L										
	Tatal Daka Tatal Akana									
				93395	9.95					

Figura 59

Puede seleccionar la compra y presionar la tecla F2 para ver un detalle de la compra realizada.

Puede seleccionar la compra y presionar la tecla F3 para ver el detalle de los abonos realizados.



PEDIDOS

Modulo en el cual se realiza los encargos o pedidos de mercancía a un proveedor determinado; genera además un documento en el cual se especifica el código y nombre del producto, cantidad pedida, costo y otras condiciones de compra.

Ruta de acceso: Clic en el menú Movimientos, Pedidos

🗐 Pedi	dos 29 MAY 20	012						X
Terminal	Número Est	ado	NIT / CC	Razón Social			Plaz	:0
010101	0000001 RE	CIBIDO	71262401-9	PROVEEDO	RES DE ALIMEN	NTOS S.A	.s	15
ſ.			Fecha Pedido	Fecha	Entrega Inicial	Fecha	a Entrega Final	
			29/05/2012 02:4	40:18 PM 29/05	5/2012 02:40:18 PI	M 29/05	5/2012 02:40:18 P	М
Articulos	Del Proveedor		dd/mm/aaaa	dd/m	m/aaaa	dd/m	m/aaaa	
PLU	Descrip	oción	Ult.Compra	Costo	Venta	IVA	Dcto Com	*
000001	ATUN ALTAPURE	ZA X 500	29/05/2012 0	3500.00	0	16.00	2.00	
000002	SARDINA ALTAPU	REZA X 300	29/05/2012 0	4000.00	0	16.00	0.00	
								-
•						· · · ·	•	\Box
PLU	Descrip	ción	Cantidad	Costo	Deto Com	IVA	Dcto Oca	-
000001	ATUN ALTAPURE:	ZA X 500	10.00	3430.00	700.00	16.00	0.00	
000002	SARDINA ALTAPU	REZA X 300	10.00	4000.00	0.00	16.00	0.00	
								1
								1
								Ţ
•	•	[Insert] Modificar Co	ondiciones Del F	Pedido	· · · · ·	Þ	
Producto)	- Decto Com	700.00	Items	20.00	SubTota	75.000	00
		Decto Ein	, 00.00		20.00	oabrota	75,000.	.00
	🚑 71 🖂 📭	Decto Fill	0.00	hinpuestos	0.00		00 100	00
		Discto Oca	0.00	Na j	11,888.00	TOTAL	00,100.	υU

Figura 60

Terminal: Es la terminal que realiza el pedido.

Número: Número consecutivo generado automáticamente por el sistema.

Identificación: NIT del proveedor.

Plazo: Tiempo de entrega fijado por el proveedor.

Fecha Pedido: Fecha en la cual se realiza el pedido.

Fecha Entrega Inicial: Fecha mínima de entrega de la mercancía.

Fecha Entrega Final: Fecha de entrega máxima de la mercancía.

Después de ingresar los datos del proveedor, nos aparecerá en el primer listado, los artículos que nos ha vendido este proveedor en otras ocasiones, con la fecha de la última compra, el costo y demás condiciones.

En el segundo listado, irán apareciendo los productos que vamos a pedirle al proveedor.



Para registrar un producto, se debe digitar el código del producto (PLU) y presionar la tecla + (mas), o si posee scanner, entonces puede pasar el código de barras del producto. Si no conoce el código puede presionar las teclas **Ctrl + B** para buscar el producto.

Luego de registrado el producto, aparecerá la ventana donde nos solicita información sobre las condiciones de negociación como costos, impuestos, descuentos, cantidad, entre otros.

😴 Detalle	De Ped	ido									X
Terminal	Nro Pe	edido	<u>c.c.</u> /I	Nit	Nomb	re o Raz	ón S	ocial			
010101	000013	36	8110	33005-0) ACU/	METRO	S.A.				
PLU	Descrip	ción								Costo	Actual
000011	DCHA	NDU RI	VIG * 2	KG							10600.00
Referencia			Atribu	rto1		<u>Atribu</u>	rto2			Costo	+ Iva
1											12.296.00
Dscto Com	. Dsct	o Oca.	Dsc	to Fin.	Impue	stos	M	a Rot	<u>tació</u> n	Costo	- Dcto - Impto
0.00	%	0.00	%	0.00	%	0.00	\$	16 %	1		10.600.00
0.00	%	0.00	%	0.00	%	0.00	\$ Ex	distencias	Prom.	Salidas	Sugerido
0.00	%	0.00	%	0.00	%	0.00	\$	0.00		0.00	0.00
Venta 1		Vent	a 2		Venta 3			Venta 4		Venta	5
	14,000			0			0			0	12,296
12.17	%		0.00	%	0.0	%		0.00	%	0	.00 %
		Cost	0		Cantida	d		Tipo Empa	que	_	
			10,	600.00		0.	00			- 🔳	

Figura 61



INVENTARIO

Es el módulo del sistema en donde podemos buscar la información sobre las existencias de los productos.

Ruta de acceso: Clic en el menú Movimientos, Inventario

Cierre de mes: El cierre de mes es el proceso que lleva los saldos finales de un mes, como iniciales del mes siguiente.

📰 Cierre	e De Mes	
C. Costo	Mes a Cerrar	PAAG
0101	OCTUBRE	💌 0.00 🛨 🔚
	JUNIO	▲
,	JULIO	
	AGOSTO	
	SEPTIEMBRE	
	OCTUBRE	
	NOVIEMBRE	
	DICIEMBRE	•
	Figura 62	

El cierre de mes puede realizarse tantas veces sea necesario, máxime cuando ingresa una compra o hace cualquier otra transacción que afecte el inventario.

Meses cerrados: Es el listado de los meses que se han cerrado, incluyendo información como: fecha del proceso, usuario.

Toma física: Procedimiento en el cual se actualiza el inventario general de la empresa; mediante un conteo físico de los productos, y se ingresa al sistema para actualizar los saldos actuales de inventario.

Si desea realizar un conteo físico en su empresa, y ese mismo día abrir al público, entonces debe ingresar la toma física al sistema con el día anterior. Para que posteriormente pueda sacar un reporte del valor de su inventario. Si el conteo físico se realiza al finalizar el día, y no piensa realizar más movimientos en el sistema, puede ingresar la toma física con el día actual.

Si la toma física se va a realizar en varias terminales, cerciórese de cada terminal ingrese en un **Nro. Doc.** diferente. Esto permitirá hacer auditorías en caso de error en el conteo.

Para ingresar productos a la toma física, digite el código del producto (PLU) y presione la tecla + (mas), o escanee el código de barras del producto. Posteriormente ingrese la cantidad en la casilla Cantidad y presione **Enter**.

El sistema irá mostrando en la columna de existencias, el saldo actual de inventario de cada producto.

Cuando terminé de ingresar los productos a la toma física, saque un reporte de diferencias, seleccionando la opción **Solo Diferencias** y el botón **Imprimir**. Haga una revisión ligera, y verifique algunos productos que considere necesario.

Después de tener todo verificado, proceda a actualizar la toma física, ese proceso colocará las cantidades ingresadas, como el inventario actual del sistema.

Para realizar este procedimiento, seleccione la opción Actualizar Todos Los Documentos, la opción Todos Los Productos y dé clic en Actualizar Inventario.

😴 Toma 🛛 Fi	sica 4 00	T 2011				
Fecha 04/10/2011	C. Costo Nre 0101 00	<u>0 Doc.</u> 001	[Ctrl + Ins [Ctrl + S	sert] Ver 3 dec upr] Ver 2 deci	Unida imales imales	ides Capturadas 0.00
Cantidad	Codigo		Descrip	ocion		Existencia 🔼
<u> </u>						
<u> </u>						
						I
						Þ
PLU	Cantida	ad	Cantidad Doc Cantidad Gra	: I:	<u>B</u> uscar Proc	lucto Toma Fisica
<u> </u>					Todos L	os Productos
Actualization	r <u>D</u> ocumento	Activo 🦳 Ac	tualizar <u>T</u> odos Los	s Documentos	C Solo Lo	s Del Documento
Seleccione el	l destino del O Impresora	informe n	o de Texto 🔘 Arc	hivo de Excel	Actuali	zar Inventario
C Costo + h	va				Cut	vir Arobivo
Costo	D.	ecimales	Ordenar Por PLU 🔽	Imprimir	Elimina	ar Documento
5010 Diffe	rencias I			Fords with	<u> </u>	Documento

Figura 63

Cuando haga inventarios parciales, en donde solo se hace un conteo físico de algunos productos, y desea que ese conteo quedé como inventario actual para esos productos ingresados, seleccione la opción Actualizar Documento Activo, la opción Solo Los Del Documento y Actualizar Inventario.

Si utiliza otros dispositivos como capturadoras de datos para realizar el conteo físico, puede utilizar la opción Subir Archivo, esta permitirá que mediante un archivo plano se puedan subir las unidades capturadas a la toma física.

La opción de **Buscar Producto Toma Física**, permite buscar un producto en la toma física y saber cuántas unidades hay capturadas.

Un producto puede ser ingresado en el mismo documento o en otros la cantidad de veces que desee, el sistema antes de actualizar el inventario sumará todas estas unidades.

Existencias: Muestra el movimiento que ha tenido el producto, tanto entradas como salidas en el mes, en el día y el saldo actual.

Con esta consulta, se puede saber que existencia tenía un producto en una fecha anterior, revisar rápidamente la cantidad de entradas y la cantidad de unidades que salieron, y revisar el inventario con el cual terminó el mes anterior.

🞫 Movin	niento Inventario			X
C.Costo	Fecha			
0101	04/10/2011			
PLU	Descripción	Referencia	Atributo1	Atributo2
003086	FRIJOL BLANCO CGTO			
PLU	Descripción	Referencia	Atributo1	Atributo2 🔺
003086	FRIJOL BLANCO CGTO			
003087	ACEITE * 3000			
003088	PAPA			
003089	ATUN			
003090	ARVEJA CON ZANAHORIA			
003091	MAIZ TIERNO			
003092	SALSA * 1000			
003093	MAYONESA*1000			-
	Inicial Mes	Entradas Mes	Salidas Mes	Actual
	0.00	0.00 -	1.00 =	-1.00
		Entradas Dia	Salidas Dia	
		0.00	1.00	

Figura 64

Puede utilizar las teclas **Ctrl + B**, para buscar un producto, o colocar parte del nombre del producto en la casilla **Descripción**.



REPORTES

Esta opción permite generar e imprimir los reportes para mantener control de las transacciones o movimientos que se realizan dentro del sistema.

Ruta de acceso: Clic en el menú Reportes

Algunos de los reportes más usados del sistema son los siguientes:

Cuadre de caja: Es el comprobante informe diario y muestra claramente el registro del número inicial y final de las transacciones diarias efectuadas por cada terminal, discrimina el valor de las ventas de bienes o servicios prestados por cada una de ellas y por cada grupo, identificando las operaciones exentas, excluidas y gravadas, estableciendo respecto de éstas últimas, el valor de las ventas por cada tarifa de IVA. Y muestra los descuentos. Discrimina por terminal el número de transacciones atendidas y totaliza los medios de pago especificando el número de transacciones y el valor de la operación por cada uno de ellos, desglosando:

- efectivo
- cheques
- tarjetas débito y crédito
- ventas a crédito
- entre otros.

Cuadre De Caja			
Empresa: 01	Cento Costos: 01	Terminal: 01	
C Hora	Fecha		
Fecha Inicial	Fecha Fi	nal	
04/10/2011	04/10/20	11	
dd/mm/aaaa	dd/mm/a	iaaa	
🗖 Detallar IVA			

Figura 65

Digite la empresa, centro de costos y terminal, de la cual desea sacar la información o deje en blanco si desea sacarla de toda la empresa, especifique el rango de fechas que necesita revisar.

Si requiere sacar el reporte para declarar los IVA entonces seleccione la opción Detallar IVA, este mostrará un reporte de iguales características pero adicionándole el detalle de las ventas discriminando por grupos los productos gravados, exentos y excluidos



Cuadre de Cajero: Es el reporte donde sale información respecto a las operaciones realizadas por el cajero en su turno. Como: ventas, abonos de clientes, pagos a proveedor, otros ingresos, otros egresos, recogidas y préstamos.

Ventas: Los reportes de ventas nos muestran información detallada sobre algunos aspectos que intervienen en ellas, algunos de los más usados son:

• Ventas por producto: Muestra las ventas de uno o varios productos.

🗊 Ventas Por Produc	to	
Terminal		
Código Largo PLU	Descripción	
Referencia	Atributo1	Atributo2
	Fecha Inicial	Fecha Final
🔿 Hora 🔎 Fecha	04/10/2011	04/10/2011
	dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa
Ordenar Por	Estado	
PLU	•	💌 🗔 Total Vendido
🗖 Detallado	🗌 Sin Iva	🗖 Tirilla
1		

Figura 66

• Ventas por fecha: Este reporte permite observar y verificar las ventas realizadas en un rango de fecha específico, teniendo en cuenta el estado de la venta y el usuario que las realizo.

🎫 Movimiento Detalla	do De Ventas	
Terminal	Usuario	
Código Largo PLU	Descripción	
Referencia	Atributo1	Atributo2
Nit	Razón Social	
	Fecha Inicial	Fecha Final
🔿 Hora 🔎 Fecha	04/10/2011	04/10/2011
_	dd/mm/aaaa Estado	dd/mm/aaaa
Detallado		Total Vendido

Figura 67

• Ventas por vendedor: Con este reporte se obtiene claramente las ventas realizadas por cada uno de los vendedores, además podemos filtrar la información por el estado de las facturas realizadas.



💞 Ventas Por Vendedor				
Terminal				
Código	Nombre			
	Desde	Hasta		
🔿 Hora 🛛 🖲 Fecha	04/10/2011	04/10/2011		
	dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa		
Ordenar Por	Estado			
Código 🗾 💌		💌 🥅 Total Vendido		
🗖 Detallado	🗌 Tirilla			
Ctrl + B - Consultar V	endedores			
	F. (

Figura 68

• Ventas por cliente: Permite sacar un listado de las ventas que le hecho a mis clientes.

😴 Informe De Ventas Por Cliente		
Terminal	-	
C.C/Nit	Nombre	
l Desde	HastaEstado	
04/10/2011	04/10/2011	-
dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa	
🥅 Total Vendi	do	
Ordenar Por		
Nit/CC ○ O	Cód. Alterno 🦳 Razon Social 💭 Terminal	

Figura 69

Utilidad En Ventas: El reporte de utilidad en ventas es el comparativo entre nuestros precios de ventas y costos, de modo que podremos saber de manera eficaz cual es la utilidad real.

😴 Reporte De Utilidad En Ventas			×
Terminal			
Código Largo PLU	Descripción		
Referencia	Atributo1	Atributo2	
	Fecha Inicial	Fecha Final	
🔿 Hora 🛛 🖲 Fecha	04/10/2011	04/10/2011	
Orden Alfabetico	dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa	
T Detallado	C Grupo C Sub	Grupo 💿 Sin Agrupar	

Figura 70



Cartera: Los reportes de cartera nos muestran el monto que nuestros clientes nos deben y el monto que debemos a nuestros proveedores.

• Cuentas x cobrar: Muestra un reporte sobre los valores adeudados por los clientes.

🗊 Informe De CxC		×
Terminal		
NIT o CC	Nombre / Razón Soci	al
J		
Fecha	Fecha Inicial	Eecha Final
	 04/10/2011 	04/10/2011
'	dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa
Tipo Credito	Nro Cuenta	Estado Cliente
Cuenta Corriente	•	•
Ordenar	Estado	Total A Pagar
NIT		•
Total Por Cliente	🗖 Dependencia	🗌 Agrupar x vendedor
Cód. Vendedor	Nombre Vendedor	
	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	

Figura 71

• Cuentas x pagar: Muestra un reporte con el valor que le adeudamos a los proveedores.

🗊 Informe De CxP			×
Terminal			
Nit o CC	Razón Social		
Fecha	Fecha Inicial	Fecha Final	
•	04/10/2011	04/10/2011	
Estado	dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa	
-	🗌 🗖 Total A Pagar	🗖 Detallado	
	Figura 72		

- Abonos cuentas x cobrar: Reporte para mostrar y filtrar los abonos que los clientes nos han
 - Abonos cuentas x cobrar. Reporte para mostrar y littrar los abonos que los clientes l hecho en determinado lapso de tiempo.



🖾 Reporte De Abo	nos C	xC		
Nit o CC		Nombre / Razon Social		
) Terminal		 Fecha Inicial	Fecha Final	
		04/10/2011	04/10/2011	
Tipo Credito		dd/mm/aaaa Nro Cuenta	dd/mm/aaaa Ordena Por	
Cuenta Corriente	•		Nit	•
Estado				
PAGADA	-	🔲 🔲 Agrupar x vendedo	r	
Cód. Vendedor		Nombre Vendedor		
		ļ		

Figura 73

• Abonos cuentas x pagar: Reporte para mostrar y filtrar los abonos que le hemos hecho a los proveedores en un rango de fecha determinada.

🕶 Abonos CxP			
Nit o CC	Nombre / Razon S	ocial	
Terminal	Fecha Inicial	Fecha Final	
1	04/10/2011 dd/mm/aaaa	04/10/2011 dd/mm/aaaa	



Inventario valorizado: Los reportes de inventario nos muestran el saldo actual de cada producto, el inventario en cada centro de costos y el valor total del inventario.

😴 Reporte Inventario Valorizado 🛛 🛛 🔀			
Centro Cost	0		
Código Larg	o PLU	Descripción	
Referencia		Atributo1	Atributo2
 Fecha Inicial	Fecha Final	1	I
01/10/2011	04/10/2011	C Grupo C SubGrupo	o 🖲 Sin Agrupar
dd/mm/aaaa	imiento	🗖 Existencia Inicial	🗆 Negativos Inicial
🗖 Costo ce	ro y existencia	n 🕅 Existencia Actual	🗌 Negativos Actual
Metodo Valo	rización		
Costo	🔿 Venta	Ultimo Costo 🛛 💌	VENTA1 💌
		Ordenar Por	
🗌 Iva	F PAAG	CODIGO LARGO 🔽	

Figura 75



Inventario por centros de costos: Este reporte permite visualizar el inventario hasta de 6 centros de costos a la vez, incluyendo promedio de salida y sugerido de compra.

📾 Inventario Centros De Costos 🛛 🛛 🔀		
NIT / CC	Nombre / Razón Social	
Grupo Sub Gr. PLU Descripción		
Referencia	Atributo1	Atributo2
Ordenar por DESCRIPCION]	
[Ctrl + B] Consultar		

Figura 76

Costo de la mercancía vendida: Este reporte muestra el costo total de la mercancía que se ha vendido.

😴 Costo Mercancia	/endida		
Terminal			
Codigo Largo PLU	Descripcion		
Referencia	Atributo1	Atributo2	
J		<u> </u>	-
C Hora 📀 Fecha	Fecha Inicial 04/10/2011	Fecha Final 04/10/2011	
Ordenar	dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa	
Codigo	🖵 🗌 Detallado		
	Eleruna 77		

Figura 77

Kardex: Muestra uno a uno los documentos que han dado movimiento a un producto, como: ventas, compras, transacciones, notas crédito.



😴 Kardex			X
Cód. Largo PLU	Descripción		
Referencia	Atributo1	Atributo2	
Centro Costo	Fecha Inicial	Fecha Final	
	04/10/2011	04/10/2011	
·	dd/mm/aaaa	dd/mm/aaaa	
Ordena Por	Tipo Informe		
Codigo Producto	Detallado	-	
·			
[Ctrl + B] Consultar Gru	ipos		
L			



Otros reportes: Existen gran cantidad de reportes que aportan información importante y según las necesidades, todos permiten ser enviados a Excel, texto, impresora, dbf, entre otros.

Hay reportes de maestros como: Clientes, Usuarios, Proveedores, Mesas, Habitaciones, Vendedores, Zonas, Productos, Grupos, Subgrupos, entre otros.

También existen algunos con información de movimientos como: Productos proveedor, Compras, Transacciones, entre otros.



HERRAMIENTAS

Ruta de acceso: Clic en el menú Herramientas

Calculadora: Abre la calculadora de Windows.

Recogida: Es la opción por la cual se puede expedir un comprobante como garantía de que el cajero(a) entrega dinero al personal encargado de recogerlo y llevarlo para caja mayor. Esta información saldrá en el cuadre de cajero.

Terminal Nro Recogida Fecha Estado Formato Del Recibo 010101 0000000757 10/04/2011 04:40:21 PM Image: Carta Image: Carta Usuario Nombre Total Recogida Image: Carta Image: Carta Usuario Nombre Total Recogida Image: Carta Image: Carta Código Descripción Denominación Cart. Valor EF EFECTIVO 0 0 Image: Carta Image: Carta Descripción Denominación Cantidad Valor Image: Carta Image: Carta	🕶 Recogida			
Usuario Hombre Total Recogida Código Descripción Denominación Cant. Valor EF I EFECTIVO 0 0 0 III III IIII IIII IIIIIIIIIIII	Terminal Nro Recogida	Fecha 10/04/2011 04:40:21 PM	Estado	Formato Del Recibo
Código Descripción Denominación Cant. Valor EF EFECTIVO 0 0 0 Image: Control of the second s	Usuario Nombre	,	Total Re	ecogida 0
Descripción Denominación Cantidad Valor Fecha	Código Descripción EF 🔽 EFECTIVO	Denominación 0	Cant. Valor	• 🖬 🎒 🐺
	Descripción	Denominación	Cantidad Valor	Fecha 🔺
				
	T Volver a Terminal	1	1 1	F

Fic	ıur	а	7	9
· · · ::	, ~	~		-

Préstamo: Permite expedir un comprobante que corroboré que hemos entregado dinero a otra caja. Esta información saldrá en el cuadre de cajero.

🗐 Presta	amo A Cajeros						(
Terminal	Nro Prestamo	Fecha		Estad	0	E.	ormato E)el Rea	ibo
010101		10/04/20	11 04:42:52 PM				🖲 Tirilla	00	Carta
Usuario	Nombre				Total P	restamo	_		
Código I	Descripción		Denominación	Cant.	Valor		_		
EF 🗾	EFECTIVO		0	0		0		8	<u>-</u>
Descrip	ción		Denominación	Cantidad	Valor		Fecha		*
									_
									-
I			.1	1	1		1		
<u>T</u> Volver a	Terminal								

Figura 80



Cambio NIT: Permite corregir un NIT o C.C. que haya sido ingresado incorrectamente, aplica para clientes y proveedores. Debe indicar el NIT actual, y el nuevo NIT.

Impresión de etiquetas: Opción para imprimir los blíster que se colocan en las góndolas con los precios de los productos. Se usa para precios en promoción generalmente.

Impresión de códigos de barras: Módulo que permite imprimir las etiquetas de código de barras para nuestros productos, las etiquetas pueden ser de diferentes tamaños y tipos, al igual que la información que contienen, ya que se pueden parametrizar.

Migración: Es el proceso que permite llevar información entre centros de costos para consolidarla en una central, cuando no existe conexión de red entre ellas

Interfaces: Módulo con muchas opciones, entre ellas exportar e importar información, generar archivos para CIFIN, FENALCO, CEN, y para cargar capturadoras de datos.



PROCESOS ESPECIALES

Ruta de acceso: Clic en el menú Procesos especiales

Reindexar: Es una opción utilizada en el sistema por el personal de asistencia técnica, en algunos casos cuando ocurren fallas en el sistema.

Mantenimiento: Contiene algunas opciones usadas por el personal de asistencia técnica, para actualizar, corregir o mejorar procesos del sistema cuando se presentan fallas.

Consolidar información: Procedimiento utilizado para subir la información al servidor cuando la terminal trabaja en modo desconectado (en solo).

Después de haber trabajado en Solo, y verificar que haya conectividad con el servidor, se debe realizar este proceso, No se pueden realizar ventas en Red hasta que no se haga la consolidación.

Actualización por reinstalación: Este módulo es utilizado por su asesor técnico con el fin de brindarle las actualizaciones o mejoras que se realicen al software sin alterar o borrar la información con la que se tenga alimentado el sistema.



SALIR DEL SISTEMA

Ruta de acceso: Clic en el menú Archivo, Salir

También podemos hacerle mediante el menú Salir.

Se debe utilizar estas opciones para evitar cualquier problema con el bloquear el acceso nuevamente al sistema del usuario actual.